



KUNDENJONGLEUR

GESUCHT

KEY ACCOUNT MANAGER:IN (M/W/D)

WERKZEUGSTAHL UND SONDERWERKSTOFFE



Du kannst bei uns

- _ internationale Märkte analysieren & Strategien für die erfolgreiche Positionierung unseres Produktportfolios entwickeln.
- _ globale Märkte erschließen & unsere internationale Wachstumsstrategie aktiv mitgestalten.
- _ unser weltweites Vertriebsnetzwerk weiter ausbauen und nachhaltige Partnerschaften entwickeln.
- _ die Pricing-Strategie für unser Produktportfolio entwickeln und eine wettbewerbsfähige Marktpositionierung sicherstellen.
- _ neue Geschäftsmöglichkeiten erkennen und internationale Projekte erfolgreich zum Abschluss bringen.



Du passt zu uns, wenn Du

- _ auf mindestens fünf Jahre erfolgreiche Vertriebserfahrung zurückblicken kannst.
- _ die Besonderheiten und Preismechanismen im Bereich Sonderwerkstoffe verstehst.
- _ Digitalisierung nicht nur als Trend siehst, sondern bereits aktiv an digitalen Projekten mitgewirkt hast.
- _ international unterwegs sein möchtest und die Zusammenarbeit in einem globalen Team schätzt
- _ verhandlungssicher auf Englisch kommunizierst & idealerweise mit Microsoft Office und SAP vertraut bist.



Standort
Ratingen



Arbeitsmodell
Hybrid



Zeitmodell
Vollzeit



Karrierelevel
Berufserfahren

GEMEINSAM.
BESSER.
MACHEN.



Ansprechpartner

Jasmin Gronemann

jasmin.gronemann@zapp.com